



El único encuentro para asesores y gestores patrimoniales que habla de errores cometidos y lecciones aprendidas

Analice el impacto de la recesión económica en el desarrollo y gestión de

Family Office y EAFIs

- Identifique cuáles son las prioridades "ahora" de las **grandes fortunas**
- Descubra el **ABC** de los **riesgos** orientado a la **planificación patrimonial**
- Analice los **puntos críticos** de la **valoración** y el **control** de **riesgos** de las **carteras** de **acciones no cotizadas**
- Conozca las nuevas alternativas de **planificación financiero-fiscal** después del **crash financiero** y ante las **novedades fiscales**
- Identifique otras **opciones** de **inversión: capital riesgo y materias primas**
- Conozca las posibles **estrategias** de **inversión inmobiliaria** en tiempos de **crisis**

17 profesionales expertos en planificación y gestión patrimonial

José Luis Blázquez Viles. INVERSIOS BANCO

Juan Verdaguer. BANQUE PRIVEE EDMOND DE ROTHSCHILD EUROPE

Gloria Hernández Aller. DELOITTE

Carlos Orduña. CONSEJO GENERAL DE COLEGIO DE ECONOMISTAS

Santiago Satrustegui. ABANTE ASESORES

Borja Durán. WEALTH SOLUTIONS, EAFI

Ana Hernández. WEALTH SOLUTIONS, EAFI

Sara Pérez Frutos. DRACON PARTNERS, EAFI

Jaime de la Fuente. PROFIM ASESORES PATRIMONIALES, EAFI

Carlos García Clriza. C2 ASESORES PATRIMONIALES, EAFI

JJ Fernández Bardera. ADHOC ASESORES FINANCIEROS, EAFI

Javier Escribano. ARCANO INVESTMENT ADVISORS

José Luis López-Hermida. BNP PARIBAS

Alberto Ruiz. OMEGA GESTION DE INVERSIONES

Juan Antonio Gutiérrez. MAZABI GESTION DE PATRIMONIOS

David Gonzalvo. TRIPLE A

Carlos Trinchant Blasco. ARCANO INVESTMENT ADVISORS

El asesoramiento experto de 4 abogados de reconocido prestigio en el ámbito fiscal

Javier Estella. AVANTIA ASESORAMIENTO FISCAL Y LEGAL

Luis Briones. BAKER & MCZENIE

Julia Téllez. GOMEZ ACEBO & POMBO ABOGADOS

Ignacio Balañá. CUATRECASAS, GONZALVES PEREIRA

El caso práctico de

José Ramón Sanz. GRUPO Y FUNDACION NUMA

Nuestro experto en Valoración

Prosper Lamothe. LAMOTHE & ZUNZUNEGUI, EAFI

Estimado profesional,

La **crisis económica mundial** y la actual **situación de recesión de duración impredecible** en España, han afectado también a los **grandes patrimonios**.

Al **crash financiero internacional del 2008** se unió en España el pinchazo de la **burbuja inmobiliaria**.

Los datos que se manejan es que las **grandes fortunas alemanas o francesas** han perdido entre un **6-8%** de su **patrimonio**. En el **caso español** se habla de unas pérdidas de hasta el **20%** por el impacto de las **inversiones inmobiliarias**.

La **situación actual** es de **escepticismo e incertidumbre** en España. Muchas **SICAVs** están **desapareciendo** y los **gestores de grandes patrimonios** están optando por otros **vehículos de inversión internacionales** y por otras plazas –como Luxemburgo–.

Las preguntas que muchos **HNW individuals** y sus **asesores patrimoniales** se hacen son

¿Qué **sucedirá** en los **próximos meses**?

¿Qué **errores** de han **cometido**? ¿Qué decisiones **han sido acertadas**?

¿Qué **variables** merecen una **atención especial**? ¿Estábamos **valorando** adecuadamente? ¿Existía una auténtica **gestión** y control del **riesgo**?

Y la pregunta estrella quizá puede ser **¿Back to Basics?**

A la **planificación financiera**, la elección de **nuevas opciones de inversión**, las **nuevas posiciones** en lo que a **inversiones inmobiliarias** se refiere, se unen las **novedades fiscales nacionales e internacionales**.

A todas estas variables se han unido la aparición de los **EAFIs** como consecuencia de la **regulación** y control de la **CNMV**.

2010 será un **ejercicio plagado** de **dudas, miedos, preguntas e incertidumbres**. El año en el que **HNWIs** y sus **asesores** deben replantearse **estrategias** y **tomar decisiones**.

2010 será crucial. Será el punto de partida.

iiR le presenta su **6º Encuentro Anual en España**

Analice el impacto de la recesión económica en el desarrollo y gestión de **Family Office y EAFIs**

Madrid, 28 y 29 de Abril de 2010

El **único encuentro** en el que se tratan en **profundidad** los **grandes retos** del **asesoramiento financiero** de grandes patrimonios para el **2010**.

Sin duda, el encuentro en el que los expertos hablarán de **errores cometidos y lecciones aprendidas**.

Le esperamos en Madrid los días 28 y 29 de Abril de 2010

Saludos cordiales,



Mónica García
Senior Programme Manager
iiR España

9.15 Recepción

9.30 Apertura de la Sesión por el Moderador de la Jornada

José Luis Blázquez Viles

Director Red de EAFI y Desarrollo de Negocio
INVERSIOS BANCO

TRABAJANDO POR LA EXCELENCIA EN LA GESTIÓN DE GRANDES FORTUNAS: GENERANDO VALOR A TRAVÉS DEL ASESORAMIENTO ESPECIALIZADO

9.35

Gestión de Grandes Fortunas. Banca privada vs. Family Office vs. Multifamily Office ¿Es una cuestión de volumen de patrimonio? ¿En qué casos se consigue optimizar la gestión y planificación patrimonial de una familia? Ventajas y desventajas de las distintas fórmulas

Juan Verdaguer

Director
BANQUE PRIVÉE EDMON DE ROTHSCHILD EUROPE

10.10

Análisis de las ventajas e inconvenientes de constituir/no constituir una EAFI. Trámites y requisitos formales de la constitución y obligaciones recurrentes de la EAFI

Gloria Hernández Aller

Directora del Área de Financiero Regulatorio
DELOITTE

Carlos Orduña

Presidente
EAF- Economistas Asesores Financieros
CONSEJO GENERAL DE COLEGIO DE ECONOMISTAS

10.40

Cuál es la situación del asesoramiento independiente en el mercado español: evolución, principales barreras, expectativas de futuro

Santiago Sastrústegui

Consejero Delegado
ABANTE ASESORES
Vicepresidente
EFPA ESPAÑA

11.10 Café

EL IMPACTO DE LA RECESIÓN ECONOMICA Y DE LA CRISIS FINANCIERA EN LOS GRANDES PATRIMONIOS: LECCIONES APRENDIDAS Y NUEVAS PRACTICAS

11.40

Cuáles son las nuevas necesidades y preocupaciones de los patrimonios familiares ante la situación económica actual y las lecciones aprendidas tras el crash financiero

- ¿Cuáles son las prioridades ahora?

- ¿Qué valor dan las familias al asesoramiento?
- ¿Por qué ha cobrado más importancia la gestión del riesgo?
- La importancia de la valoración, la planificación y la información periódica

Borja Durán, CFA

Socio Director General
WEALTH SOLUTIONS, EAFI

Ana Hernández, CFA

Socio Director
WEALTH SOLUTIONS, EAFI

12.10

Lecciones aprendidas de la crisis para el Patrimonio Familiar

- Visión global de patrimonio: ¿hemos estado construyendo la casa por el tejado? Estrategia del patrimonio global o estrategia global como suma de cada negocio o activo
 - La importancia de la reflexión familiar para conocer las claves de la familia
 - Sistema de gestión del patrimonio y relaciones con la familia. El rol de los asesores
 - Lecciones en el ámbito de la estrategia familiar
- > La importancia de los valores y principios del capital humano
- > La definición de objetivos de retorno y gasto o remuneración
- > La definición de objetivos a corto, medio y largo plazo

José Ramón Sanz

Presidente
GRUPO Y FUNDACION NUMA

12.45

Cómo aportar valor añadido a un FO o EAFI: una forma de crecimiento en el Asesoramiento Financiero Independiente

José Luis Blázquez Viles

Director Red de EAFI y Desarrollo de Negocio
INVERSIOS BANCO

13.15

MESA REDONDA

Modelos de Negocio de EAFIs, su experiencia y tendencias del Mercado

Sara Pérez Frutos

Directora General
DRACON PARTNERS, EAFI

Jaime de la Fuente

Subdirector General
PROFIM ASESORES PATRIMONIALES, EAFI

Carlos García Ciriza

Socio
C2 ASESORES PATRIMONIALES, EAFI

JJ Fernández Bardera

Socio Director
ADHOC ASESORES FINANCIEROS, EAFI

14.00 Almuerzo

LA VALORACION Y LA GESTION DEL RIESGO: GRANDES RETOS Y OBJETIVOS PARA LOS FO

15.30

Cómo diseñar una estrategia de gestión de riesgos que garantice el control de las inversiones

- Los modelos de riesgo a examen - el credit crunch del 2008
- El riesgo de los modelos de riesgo
- Basilea vs modelos propietarios - ¿Necesidad o moda?
- El ABC de los riesgos orientado a la planificación patrimonial

Javier Escribano

Director de Planificación Estratégica y Control de Riesgos

ARCANO INVESTMENT ADVISORS

16.10

La valoración y el control de riesgos en las carteras de acciones no cotizadas

- La problemática de valoración de las acciones no cotizadas
- Las palancas de valor en las inversiones en acciones no cotizadas
- La importancia de las opciones de crecimiento
- Estrategias de diversificación
- Riesgos principales en la inversión en acciones no cotizadas

Prosper Lamothe

Socio Presidente
LAMOTHE & ZUNZUNEGUI, EAFI

PLANIFICACION FINANCIERO-FISCAL: ALTERNATIVAS DE SELECCION EN FUNCION DE LAS LECCIONES APRENDIDAS DESPUES DE LA CRISIS

16.50

Novedades en planificación patrimonial de grandes patrimonios

- Tendencias en el entorno fiscal. Acuerdos de intercambio de información. Regularizaciones fiscales
- Novedades en relación con la planificación de personas físicas (formas de extraer liquidez de sociedades)
- Novedades en relación con la planificación de vehículos de inversión: > Vehículos en España (situación actual) > Alternativas europeas a los vehículos españoles. > Especial consideración de Luxemburgo tras el acuerdo del 10-XI-2009 > Novedades en la planificación de Real Estate.

José Luis López-Hermida

Responsable de Asesoramiento y Planificación Patrimonial
BNP PARIBAS

17.30

La Inversión Libre en la política de inversión de un Family Office

- ¿Es la Inversión Libre una categoría de activos?
- ¿Siguen siendo eficiente la inversión en fondos de Inversión Libre?
- Las lecciones aprendidas tras la crisis de 2008: fórmulas y vehículos de inversión eficientes

Alberto Ruiz

Managing Director

OMEGA GESTION DE INVERSIONES

18.15 Coloquio

18.30 Fin de la Primera Jornada

9.15 Recepción

9.30 Apertura de la Sesión por el Moderador de la Jornada

José Luis Blázquez Viles

Director Red de EAFI y Desarrollo de Negocio
INVERSI BANCO

INVERSIONES INMOBILIARIAS: PERSPECTIVAS DEL MERCADO Y POSIBLES ESTRATEGIAS ALTERNATIVAS

9.45

Estrategia inmobiliaria patrimonial en tiempos de crisis: ¿conservadora o agresiva?

Juan Antonio Gutiérrez

Consejero Delegado
MAZABI GESTION DE PATRIMONIOS

OTRAS OPCIONES DE INVERSION: CAPITAL RIESGO Y MATERIAS PRIMAS

10.20

Otras alternativas de inversión: capital riesgo y materias primas

- Capital Riesgo y Materias Primas: Dos ejemplos de Inversiones Alternativas
- El papel de las inversiones en Capital Riesgo para un FO. Principios fundamentales de inversión y coyuntura de mercado
- Materias Primas: ¿un activo a considerar para los FO?. Principios fundamentales de inversión y coyuntura de mercado

David Gonzalvo, CFA

Socio Director

TRIPLE A

11.00 Café

PLANIFICACION FISCAL PATRIMONIAL: UP TO DATE DE LA FISCALIDAD ESPAÑOLA Y REVISION DE LA PLANIFICACION FISCAL INTERNACIONAL

11.30

Cómo revisar la planificación fiscal patrimonial de los grupos familiares en función de las modificaciones fiscales. Aproximación a la regularización fiscal de bienes y rentas no declarados

- Visión general de las modificaciones fiscales operadas en 2010. Especial referencia a las novedades en los cambios de residencia entre CCAA en el impuesto sobre sucesiones y donaciones
- Situación actual por todos los impuestos de un gran patrimonio
- Aproximación a regularización fiscal de bienes y rentas no declarados
- Elementos claves de una planificación patrimonial conjunta: IRPF, Impuesto sobre Sociedades e Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones y Operaciones de Reestructuración. Principales implicaciones y áreas de actuación

- Cómo realizar una óptima planificación fiscal de herencias a través de instrumentos prácticos con el menor impacto fiscal. Elementos a tener en cuenta en las CCAA en que ha desaparecido el impuesto sobre sucesiones y donaciones. Formas de Planificación Fiscal en ambos impuestos
- Novedades normativas y cómo pueden cambiar el sistema fiscal. Una visión de futuro y qué efectos puede tener en la planificación fiscal patrimonial

Javier Estella Lana

Abogado

Socio Director

AVANTIA ASESORAMIENTO FISCAL Y LEGAL

12.15

Aspectos de fiscalidad internacional a considerar en la planificación de la empresa familiar

Luis Briones

Socio

BAKER & MCKENZIE

ESTRATEGIA PARA EL RELEVO Y LA CONTINUIDAD: ELEMENTO CLAVE PARA LA PRESERVACION Y EL MANTENIMIENTO DE GRANDES FORTUNAS

Panel de Expertos

13.00

Errores más frecuentemente cometidos. Lo que nunca hay que hacer. Las opciones que deben considerarse. La estrategia de éxito para conseguir la implicación y la capacitación de los herederos. El papel del Protocolo Familiar

- Claves para que el protocolo familiar sea una herramienta útil: errores que deben evitarse y lo que nunca hay que hacer
- Ingredientes que no deben faltar en la planificación del relevo generacional
- ¿Siguen siendo necesario el PF para la regulación de las relaciones familia-empresa?
- Relevo generacional en la empresa familiar. Introducción a las figuras del capital riesgo y mercado alternativo bursátil (MAB).

Julia Téllez

Directora del Area de Empresa Familiar

Consejo Aseosr

GOMEZ ACEBO & POMBO ABOGADOS

Ignacio Balañá

Socio

CUATRECASAS, GONÇALVES PEREIRA

Carlos Trinchant Blasco

Director de Planificación Patrimonial

ARCANO INVESTMENT ADVISORS

14.00 Fin de la Segunda Jornada

Family Office y EAFIs

¿Quién debe asistir?

Asesores y Gestores Patrimoniales, EAFIs, FAMILY OFFICE y MULTIFAMILY OFFICE

Director General
Consejero Delegado
Director de Inversiones
Responsable de Family Office
Responsable de Planificación y Gestión de Riesgos

Banca Privada

Director
Responsable de Gestión de Grandes Patrimonios
Responsable de Planificación Patrimonial
Responsable del Departamento Fiscal
Responsable de Inversiones

Empresas Familiares

Presidente
Consejero Delegado
Director General
Director Financiero
Responsable del Departamento Fiscal

Despachos de abogados

Socio Responsable del Area de Asesoramiento Fiscal

Y después de la crisis financiera y con la actual situación de recesión económica ¿qué preocupa a los patrimonios familiares?

- »» ¿Por qué ha cobrado más importancia la **gestión del riesgo**, la **planificación**, la **valoración** y la **información periódica**?
- »» ¿Qué valor aporta el **asesoramiento independiente**?
- »» ¿Cuáles son las **alternativas europeas** a los **vehículos españoles**?
- »» ¿Sigue siendo **eficiente** la **inversión en fondos de Inversión Libre**?
- »» ¿Cómo debe ser nuestra **estrategia inmobiliaria patrimonial actual**? ¿**Conservadora** o **agresiva**?
- »» ¿Qué pueden ofrecernos el **capital riesgo** y las **materias primas** como **alternativas** de inversión?
- »» ¿Cómo puedo revisar la **planificación fiscal** de mi **patrimonio** ante las **modificaciones fiscales** en **Europa, España** e incluso en las **CCAA**?

Recertificado por



Descuento del 10% sobre cuota de inscripción para asociados de la EFPA

Identifique algunos aspectos críticos en la gestión de su cartera financiera

- ✓ Análisis de los modelos de riesgo- el crédito Crunch del 2008
- ✓ El ABC de los riesgos orientado a la planificación patrimonial
- ✓ La problemática de la valoración de las acciones no cotizadas

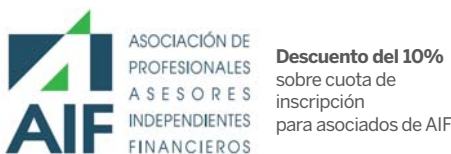
Analice las nuevas tendencias en el entorno fiscal y su impacto en la planificación patrimonial

- ✓ Cuáles son las nuevas formas de extraer liquidez de las sociedades
- ✓Cuál es la situación actual de los vehículos de inversión en España
- ✓ Qué aspectos pueden cambiar tras el acuerdo España-Luxemburgo del 10-XI-2009
- ✓ Qué novedades pueden producirse en la planificación del Real Estate
- ✓ Qué novedades se han producido en los cambios de residencia entre CCAA en el impuesto de sucesiones y donaciones

iiR Líder en el desarrollo de conferencias y formación para profesionales del asesoramiento de grandes patrimonios



Agradecimiento a



Media Partners

elAsesorFinanciero.com

Cambio financiero

conferenZias.com

ejecutivos.es

Moneda Única

Todos los ponentes/instructores están confirmados. iiR se reserva la posibilidad de sustituir, modificar o cancelar un programa y de no entregar la documentación de alguna ponencia si a ello se viera obligado, siempre por motivos ajenos a su voluntad. © IIR ESPAÑA, S.L., 2010



INVERISIS BANCO

Inversis es un banco especialista en productos y servicios de inversión para clientes particulares e instituciones. Está participado por Caja Madrid, Caja Mediterráneo, Indra, El Corte Inglés, Cajamar, Telefónica y Banca March.

La entidad basa su negocio en la oferta más amplia de **productos de inversión de terceros**, que pone a disposición de sus clientes a través de dos plataformas de contratación:

- **Plataforma de fondos de inversión:** más de 4.000 productos de 100 gestoras nacionales e internacionales.
- **Plataforma de renta variable:** Más de 4.000 valores de los 20 mercados más importantes del mundo; más de 1.000 warrants de todos los emisores nacionales; más de 450 ETFs sobre índices, sectores y materias primas más representativos; CFDs sobre más de 5.000 valores subyacentes de los 23 mercados más importantes del mundo, divisas, plata y oro; derivados y SICAVs.

Inversis Banco también ofrece acceso a otros productos de inversión, como planes de pensiones y renta fija y cuenta con una amplia gama de **productos bancarios**, cuentas corrientes y remuneradas, depósitos a plazo, créditos a la inversión y al consumo y tarjetas de crédito y débito.

Las **dos líneas de negocio** del banco son el área de particulares y el área de servicios a instituciones.

En su área de negocio de **particulares**, Inversis Banco comercializa sus servicios en las principales ciudades españolas a través de:

- Más de **85 centros de asesoramiento:** oficinas de Inversis Banco y oficinas de sus asesores financieros independientes
- Servicio de **atención telefónica 24h:** 902 255 256
- Internet: **www.inversis.com**
- Acceso móvil: **www.inversis.com/mobile**

Inversis Banco cuenta desde su creación con **Inversis Servicios Institucionales**, una línea de negocio independiente dedicada a proporcionar soluciones integrales en productos de inversión a otras instituciones y a los propios socios de la entidad.

Inversis Servicios Institucionales ofrece servicios de ejecución, liquidación y custodia de valores de Renta Variable, Renta Fija, Fondos de Inversión y Planes de Pensiones, en el mercado nacional e internacional. Además ofrece servicios de tesorería, depositaria de IIC's, asesoramiento y de gestión de carteras, formación y servicios integrados de operaciones financieras de valores.

Si desea patrocinar este evento contacte con **Nacho Flores**

t. 91 700 49 05 • nflores@iirspain.com

Family Office y EAFIs

Boletín de Inscripción

5

MANERAS DE INSCRIBIRSE

www.iir.es

- ▶ inscrip@iir.es
- ▶ t: 902 12 10 15 - 91 700 48 70
- ▶ f: 91 319 62 18
- ▶ Príncipe de Vergara, 109
28002 Madrid

Sí, deseo inscribirme a **Family Office y EAFIs**

Madrid, 28 y 29 de Abril de 2010

BB0144

Div. B/L/B

PRECIO

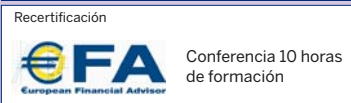
1.299 € + 16% IVA



Ofertas no acumulables con otras promociones o descuentos

Consulte precios especiales América Latina

Descuento del 10% sobre cuota de inscripción para asociados de la EFPA



No puedo asistir. Estoy interesado en su documentación

DATOS DEL ASISTENTE

¡Gracias por su inscripción!

NOMBRE	CARGO
EMAIL	MOVIL
EMPRESA	CIF
TELEFONO	FAX

QUIEN AUTORIZA SU ASISTENCIA

RESPONSABLE DE FORMACION

El Departamento de Atención al Cliente se pondrá en contacto con Vd. para completar su inscripción iiR le recuerda que la inscripción a nuestras jornadas es personal

INFORMACION GENERAL

LUGAR DE CELEBRACION

Hotel Husa Princesa. Princesa, 40. 28008 Madrid.
Tel. 91 542 21 00

CERTIFICADO DE ASISTENCIA

A todos los asistentes que lo deseen se les expedirá un Certificado Acreditativo de Asistencia a este evento.

CANCELACION

Si Vd. no puede asistir, tiene la opción de que una persona le sustituya en su lugar. Para cancelar su asistencia, comuniquenoslo con, al menos, 2 días laborables antes del inicio del evento. Se le enviará la documentación una vez celebrado el evento (***) y le será retenido un 30% del precio de la inscripción en concepto de gastos administrativos. Pasado este periodo no se reembolsará el importe de la inscripción. iiR le recuerda que la entrada a este acto únicamente estará garantizada si el pago del evento es realizado antes de la fecha de su celebración.

(** En caso de cancelación del evento por parte de iiR el asistente podrá elegir la documentación de otro evento)
Hasta 5 días antes, iiR se reserva el derecho de modificar la fecha de celebración del curso o de anularlo, en estos casos se emitirá un vale aplicable en futuros cursos o se devolverá el 100% del importe de la inscripción.

ALOJAMIENTO

Beneficiarse de la mejor tarifa disponible en el Hotel correspondiente y en los Hoteles de la Cadena NH haciendo su reserva a través de Viajes Iberia, e-mail: madrid.claudiocoello73@viajesiberia.com o Tel. 91 435 97 65, indicando que está Vd. inscrito en un evento de iiR España.



TRANSPORTISTA OFICIAL



Los asistentes a los eventos que iiR España celebre en 2010 obtendrán un descuento del 40% en Business y del 45% en Turista sobre las tarifas completas en los vuelos con Iberia. En los vuelos operados por Air Nostrum obtendrán un 30% de descuento sobre tarifa completa en Business y Turista. La reserva y emisión se puede hacer en: SERVIBERIA (902400 500), Oficinas de Ventas de IBERIA, la Web www.iberia.com/ferias-congresos o Agencia Viajes Iberia, indicando el Tour Code BTOIB21MPE0026

TRANSPORTE OFICIAL TERRESTRE



Los asistentes a los eventos que iiR España celebre en 2010 obtendrán un descuento del 30% en trenes de: Alta Velocidad-Larga Distancia, Alta Velocidad-Media Distancia y Cercanías-Media Distancia-Convencional. Beneficiarse de este descuento descargando el documento de asistencia en www.iir.es/renfe y presentándolo en cualquier punto de venta RENFE, al adquirir el billete.

¿Por qué elegir iiR?

iiR España es líder desde hace más de 20 años en el desarrollo y gestión de contenidos y eventos para empresas. Pertenecemos al **Grupo Informa plc**, el mayor especialista en contenidos académicos, científicos, profesionales y comerciales a nivel mundial. Cotizado en la Bolsa de Londres, el grupo cuenta con **10.500** empleados en **40 países**, **150 unidades operativas** y más de **120 líneas de negocio** distintas:

- + 12.000 eventos a través de compañías como iiR, IBC o Euroforum
- + 40.000 títulos académicos en catálogo a través de marcas tan prestigiosas como Taylor & Francis o Routledge
- Soluciones estratégicas de performance improvement a través de marcas tan reconocidas como ESI Internacional, Achieve Global, Forum o Huthwaite

En España, ofrece un servicio de formación e información integral con productos innovadores que, anualmente, eligen más de **8.000 profesionales**:

- **Programas presenciales:** + 500 seminarios, cursos, conferencias, encuentros y congresos de producción propia anuales
- **Formación In Company:** + 200 cursos diseñados e impartidos de forma exclusiva para cada empresa
- **Formación on line:** Written Courses, E-learning, Web Seminars, Eventos Virtuales y Documentación Técnica de alto valor añadido y contenido de máximo interés

Además, comparte sinergias de negocio con Grupo Info : Empresa editora de las revistas técnicas Infomarine, Infopower, Infoenviro e Infodomus

¿Sabe que iiR es mucho más que eventos? Descubra todos nuestros servicios

Formación In Company

Paloma Palencia
Tel. 91 700 06 80 • ppalencia@iirspain.com

Documentación On Line

Mª Rosa Vicente
Tel. 91 700 01 79 • Fax 91 141 36 15
documentacion@iirspain.com

Acciones de patrocinio y eventos a medida

Nacho Flores
Tel. 91 700 49 05 • Móvil: 609 883 316
sponsor@iir.es

Written Courses

Dpto. Customer Relations
Tel. 902 12 10 15 / 91 700 48 70
emartin@iirspain.com

E-learning

Susana Conde
Tel: 91 700 42 75
sconde@iirspain.com

Eventos Virtuales

Dpto. Sponsor
Tel: 91.700.49.05
sponsor@iir.es

www.informa.com

www.iir.es

Datos personales: En cumplimiento con el artículo 5 de la Ley Orgánica 15/1999, de 13 de Diciembre, de Protección de Datos de Carácter Personal, le informamos de que los datos personales que aporte en el presente formulario serán incorporados a los ficheros de "Institute for International Research España, S.L.", debidamente inscritos ante la Agencia Española de Protección de Datos, y cuyas finalidades son la gestión y cumplimiento de la relación establecida como consecuencia de la inscripción en el evento a que hace referencia, así como la gestión por parte de iiR de la selección de los asistentes al mismo, así como la realización de envíos publicitarios acerca de las actividades, servicios, ofertas, promociones especiales y de documentación de diversa naturaleza y por diferentes medios de información comercial, además de la gestión de la información de la que se disponga para la promoción de eventos, seminarios, cursos o conferencias que pudieran resultar de interés para los inscritos, de acuerdo con las labores de segmentación y obtención de perfiles relativa a los mismos, todo ello al objeto de personalizar el trato conforme a sus características y/o necesidades. Mediante la presente, usted queda informado y consiente que sus datos puedan ser cedidos a patrocinadores, publicaciones, expositores en ferias u otros sujetos en base a la relación que iiR mantiene con los mismos para procurar una mayor eficiencia de la gestión de sus actividades. Para el ejercicio de los derechos de acceso, rectificación, cancelación u oposición de sus datos por parte de iiR, deberá remitir un escrito identificado con la referencia "Protección de Datos" a "Institute for International Research España, S.L.", con domicilio social en la calle Príncipe de Vergara nº 109, 28002 Madrid, en el que se concrete la solicitud y al que acompañe fotocopia de su Documento Nacional de Identidad.

iiR Doc

iiR España le ofrece la documentación formativa más completa de su sector



Private Banking 2009 - El evento más consolidado de Banca Privada en España

Para adquirirla, contacte con:
Mª Rosa Vicente
Tel. 91 700 01 79
documentacion@iirspain.com
www.iir.es/doc

PDF