

## FORMALIZACIÓN DE LA MATRÍCULA

Podrá beneficiarse de una **bonificación del 5% de la cuota** si realiza la inscripción y hace efectivo el pago 4 semanas antes de iniciarse el curso. El pago podrá realizarse por medio de:

- Por teléfono:  
**91 568 97 12 / 902 30 21 30**
- Por Fax:  
**91 561 77 68**
- Por correo electrónico: enviando sus datos a la dirección:  
**inscripciones@ie.edu**
- A través de nuestro Boletín de Inscripción on-line, disponible en nuestra web: **http://www.execed.ie.edu**

La inscripción se realizará por riguroso orden de reserva.

## INFORMACIÓN GENERAL

Fechas y lugar de celebración. El programa se impartirá los **miércoles y jueves del 3 de Junio al 25 de junio de 2009**, en jornada de tarde, en la sede de IE Law School Executive Education, en Madrid.

**DERECHOS DE INSCRIPCIÓN.** El precio del programa completo, será de **2.400 euros**, incluyendo las sesiones y la documentación.

Los Antiguos Alumnos de programas Master de IE Business School, tendrán un descuento del 10%. Los Antiguos Alumnos Asociados a la AAA de IE Business School, tendrán un descuento del 30%.

**ALOJAMIENTO.** Con objeto de facilitar el alojamiento a las personas de fuera de Madrid, el Instituto de Empresa tiene acuerdos de colaboración con diferentes hoteles cercanos a la escuela, donde se ofrecen interesantes descuentos en las habitaciones para los asistentes al curso.

Si desea información sobre estos hoteles, no dude en preguntarnos cuando realice su inscripción al curso.

## PRÓXIMOS PROGRAMAS MAYO/ JUNIO 2009

- Derecho del Entretenimiento.
- Las Empresas en época de crisis y el cumplimiento de la Legislación sobre Protección de Datos.
- Drafting and interpreting International Contracts.
- Contratación y Tecnologías de la Información.
- La Empresa Familiar ante la crisis: soluciones Jurídicas y Fiscales.
- Expedientes de regulación de Empleo.
- Aulas sobre Derecho Concursal.
- Aulas sobre Defensa de la Competencia.
- Aulas sobre Mercado de Valores.
- Sociedades de Inversión en el Mercado Inmobiliario.

IE Law School Executive Education  
Pº de la Castellana, 60 - 28046 Madrid  
Teléfono: 91-745.03.11 / 08 16 - 902 30 21 30 - Fax: 91-745.03.31  
http: [www.execed.ie.edu/law](http://www.execed.ie.edu/law)  
http: [//www.ie.edu](http://www.ie.edu)  
e-mail: [ielaw.execed@ie.edu](mailto:ielaw.execed@ie.edu)

PARA INSPECCIÓN POSTAL ABRIR AQUÍ.

# La empresa familiar ante la crisis: soluciones jurídicas y fiscales (2ª edición)

Madrid, del 3 al 25 de Junio de 2009

**ie** law  
school

Executive Education

Pº de la Castellana, 60 - 28046 Madrid  
Teléfono: 91 745 03 11 / 08 16 - 902 30 21 30  
Fax : 91 745 03 31  
http: [www.execed.ie.edu/law](http://www.execed.ie.edu/law) • http: [//www.ie.edu](http://www.ie.edu)  
e-mail: [ielaw.execed@ie.edu](mailto:ielaw.execed@ie.edu)

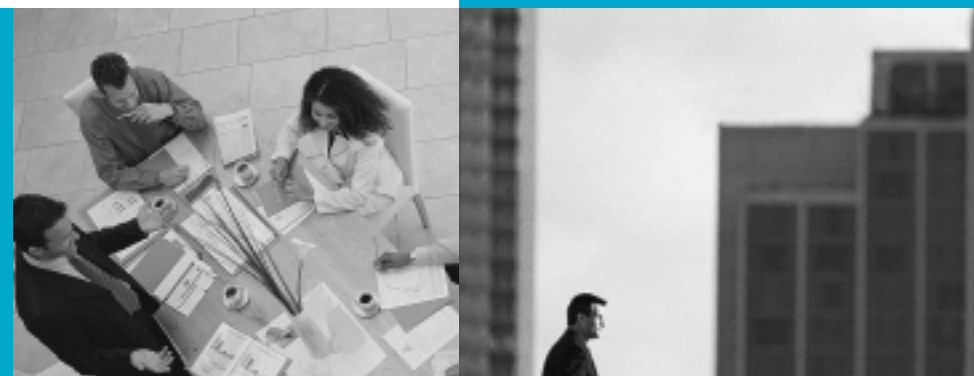
# La empresa familiar ante la crisis: soluciones jurídicas y fiscales (2ª edición)



Directora Académica del Programa:  
**Dña. Teresa Martín Castro**,  
Abogada, Socia de Mavens Abogados

**ie** law  
school  
Executive Education

Madrid  
Del 3 al 25 de Junio de 2009



IE Law School Executive Education, ofrece formación de primer nivel en el ámbito jurídico, creando un foro único para el entorno legal. Cuenta con una amplia oferta de programas y actividades jurídicas que engloban todas las áreas del derecho y que permiten una actualización que abarca desde el profesional más generalista hasta el que busca la más profunda especialización. Su prestigioso y seleccionado Claustro está involucrado en todas las áreas de conocimiento, y de una manera eminentemente práctica, transmite a los alumnos la mejor experiencia de aprendizaje, que se traduce en un impacto directo en su carrera profesional.

## La empresa familiar ante la crisis: soluciones jurídicas y fiscales

### PRESENTACIÓN

Los negocios familiares soportan el tejido empresarial español. Cuando hablamos de empresas familiares no sólo pensamos en PYMES, sino también en las grandes constructoras, bancos y sociedades de logística, por tener algunos ejemplos. Crean el 85% del empleo en España y están viviendo un proceso de expansión, internacionalización y profesionalización que no son ajenos al mundo del derecho.

Este curso pretende abordar la complejidad de la empresa familiar desde el punto de vista del asesor que le presta apoyo y de las experiencias profesionales de sus protagonistas. Orientado con una perspectiva práctica, intercambiaremos impresiones con letrados que asesoran tanto a los dueños como a los gestores y a las propias empresas.

En el vigente escenario de crisis, las empresas deben conocer las herramientas jurídicas, fiscales y financieras que les ayuden a afrontar los retos generales y la propia crisis de sus relaciones societarias. Sólo con una planificación adecuada de la gestión tributaria y legal de la crisis podrá la empresa salir reforzada de la presente coyuntura.



### A QUIÉN VA DIRIGIDO

- Miembros de familias empresarias (ya sean fundadores y/o continuadores y profesionales que trabajan con ellos) preocupados en profesionalizar el gobierno de este tipo de empresas, en optimizar la gestión de las mismas y en asegurar una ordenada sucesión en el negocio.

- Abogados y Asesores jurídicos de empresas familiares.

- Directores Generales de empresas con un contenido familiar, independientemente de la generación en la que se encuentren.

- Inversores institucionales que tienen como objetivo, cliente o socio a empresas de este perfil.

### METODOLOGÍA

El programa se llevará a cabo a través de sesiones interactivas y participativas en las que los profesores impartirán sus clases de una manera muy accesible, teniendo en cuenta que los participantes no tienen que ser necesariamente profesionales del derecho, sino gestores, directivos o propietarios de empresas familiares.

## Programa

### Miércoles 3 de Junio

16.30 a 16.45 h.

#### ACREDITACIÓN Y ENTREGA DE DOCUMENTACIÓN

16.45 a 17.00 h.

#### PALABRAS DE BIENVENIDA Y PRESENTACIÓN DEL PROGRAMA

##### D. Carlos de la Pedraja,

Director, IE Law School Executive Education

##### Dña. Teresa Martín Castro

17.00 a 17.30h.

#### CONFERENCIA DE APERTURA

Las especiales características y necesidades de la empresa familiar

##### D. Fernando Casado,

Director General del Instituto de la Empresa Familiar

17.45 a 19.15 h.

#### La prevención de la crisis en la empresa familiar:

Sucesiones, régimen económico matrimonial y cuestiones societarias

##### D. Antonio Sánchez-Crespo Casanova

17.00 a 18.30 h.

#### Protocolos familiares I.

Planteamiento, proceso y contenido

17.00 a 18.30 h.

#### Protocolos familiares I.

Planteamiento, proceso y contenido

##### Dña. Teresa Martín Castro

18.45 a 20.15h.

#### Caso práctico sobre la sucesión en la empresa familiar

##### D. Francisco Redondo Trigo

### Miércoles 10 de Junio

17.00 a 18.30 h.

#### La empresa en el momento actual:

Oportunidades del proceso concursal

##### D. Bernardo Gutiérrez de la Roza

18.45 a 20.15 h.

#### Caso práctico sobre la evolución de la empresa familiar a lo largo del tiempo:

Nacimiento, madurez y declive

##### D. Agustín Lojo Elcid

### Miércoles 17 de Junio

17. 00 a 18.30 h.

#### Visión del entorno competitivo en la gestión de las empresas familiares

##### D. Manuel Bermejo

18. 45 a 20.15 h.

#### La venta de la empresa familiar

##### D. Tomás Pelayo Muñoz

### Jueves 18 de Junio

17.00 a 18.30 h.

#### Tributación del empresario y tributación de la empresa familiar

##### D. Gabriel Pérez de Cárdenas

18. 45 a 20.15 h.

#### Planificar las finanzas en épocas de crisis

##### Dña. Belén Alarcón Medina

##### D. Javier Estévez Sánchez

### Miércoles 24 de Junio

17. 00 a 18. 30 h.

#### Cuestiones y medidas tributarias en un escenario de crisis: Novedades legislativas y su aplicación

##### D. Gabriel Pérez de Cárdenas

18. 45 a 20.15 h.

#### Gestión del liderazgo en momentos de conflicto

##### Dña. Pilar Sánchez Prieto

17.00 a 18.30 h.

#### Gestión financiera en tiempos de crisis. El problema de los impagados:

Aspectos jurídicos y fiscales

### Jueves 25 de Junio

17.00 a 18.30 h.

#### Gestión financiera en tiempos de crisis. El problema de los impagados:

Aspectos jurídicos y fiscales

##### D. Pedro Rodríguez Rodero

18.45 a 20.15 h.

#### Caso práctico sobre Protocolos familiares II:

Protocolos y recapitulación del programa

##### Dña. Teresa Martín Castro

20.15 20.30 h.

#### CLAUSURA Y ENTRAGA DE DIPLOMAS A LOS ASISTENTES

\* Este Programa está sujeto a modificaciones que se anunciarán con suficiente antelación

## Ponentes

**Dña. Belén Alarcón Medina**, Licenciada en Dirección y Admisistración de Empresas (E-2) ICADE. Universidad Pontificia de Comillas. Master en Investigación y Técnicas de Mercado (ITM) ICADE. Socia Directora de Planificación financiera de Abante Asesores.

**D. Manuel Bermejo**, Ingeniero agrónomo, UPM. Master en Dirección de Empresas, MBA, Instituto de Empresa. Diplomado en Corporate Entrepreneurship en Babson College. A lo largo de su carrera ha sido promotor de diferentes proyectos empresariales y consultor de firmas nacionales e internacionales. Coautor de los libros “La creación de la empresa propia” y “Guía práctica del franquiciador”. Miembro de la Asociación Española de Franquiciadores. Director de Programas de Alta Dirección del Instituto de Empresa. Director del Programa Superior de Dirección de Empresas Familiares del Instituto de Empresa.

**D. Javier Estévez Sánchez**, Licenciado en Derecho por la Universidad Complutense de Madrid. Colegiado en el Ilustre Colegio de Abogados de Madrid. Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales por la Universidad Complutense de Madrid. Colegiado en el Ilustre Colegio de Economistas de Madrid. Master en Asesoría Fiscal y Tributación en el Centro de Estudios Financieros. Curso de especialización sobre fiscalidad de productos financieros en el Centro de Estudios Financieros. Socio Director Comercial de Abante Asesores y Consejero de Abante Asesores. Socio y Consejero de Toledo y Asociados Asesores.

**D. Bernardo Gutiérrez de la Roza**, es socio co-director del despacho Ramón Hermosilla & Gutiérrez de la Roza y experto en Derecho Mercantil y sector energético. Ha intervenido en variadas y complejas operaciones de M&A y es experto en Derecho Concursal, interviniendo como letrado del deudor, así como representando los intereses de los acreedores en todo tipo de procedimientos de insolvencia. Bernardo es Licenciado en Derecho por la Universidad de Oviedo (1994)y EXECUTIVE-MBA del Instituto de Empresa (1.995). Actualmente imparte clases de Derecho Concursal en el Instituto de Empresa y en la Universidad de Oviedo.

**D. Agustín Lojo Elcid, Abogado**, Socio fundador del despacho Summa 4. Anteriormente fue director en Landwell. Máster de Asesoría Jurídica, Instituto de Empresa. Es ponente habitual en conferencias y encuentros sobre cuestiones jurídicas relacionadas con las empresas familiares y las PYMES.

**Dª Teresa Martín Castro**, Licenciada en Derecho por la Universidad Pontificia Comillas (ICADE), Máster de Asesoría Jurídica, Instituto de Empresa. Premio “Forty Lawyers under Forty” en septiembre de 2007. Socia fundadora de Mavens Abogados. Ha sido socia fundadora de Rodés & Sala en Madrid y asociada en Clifford Chance, Landwell y Gómez-Acebo & Pombo. Fue destacada en el directorio internacional Legal 500 en su edición de 2008. Profesora del Instituto de Empresa. Es ponente habitual en conferencias y seminarios sobre estrategia jurídico-empresarial.

**D. Tomás Pelayo Muñoz**, Licenciado en Derecho por la Universidad de Navarra, Master en Asesoría Jurídica de Empresas, Instituto de Empresa. Abogado Socio de PFCM Abogados desde 1998. Profesor de Relaciones Jurídicas y de Derecho Societario del Instituto de Empresa

**D. Gabriel Pérez de Cárdenas**, Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales por la Universidad Complutense de Madrid. Socio Director de Avantia Asesoramiento Fiscal y Legal. Profesor del Master de Asesoría Fiscal, Instituto de Empresa, asignatura de Planificación Patrimonial. Profesor del Programa Superior de Empresa Familiar del Instituto de Empresa. Ha sido Director de Ernst & Young Abogados, especialidad Planificación Patrimonial, y Asociado de Price Waterhouse. Es ponente habitual de conferencias y seminarios de planificación fiscal de empresa familiar.

**D. Francisco Redondo Trigo**, Licenciado en Derecho por la Universidad de Salamanca, Diplomado en Derecho de Fundaciones, Ilustre Colegio de Abogados de Madrid, Doctor en Derecho por la Universidad Autónoma de Madrid, Master en Asesoría Jurídica de Empresa, Instituto de Empresa. Profesor de Derecho Civil en el Master en Asesoría Jurídica de Empresas, Instituto de Empresa. Abogado Ventura Garcé & López-Ibor

**D. Pedro Rodríguez Rodero**, Licenciado en Derecho por la Universidad Complutense en el año 1.994 y Master en Asesoría Jurídica de Empresas del Instituto de Empresa (1.995). Tiene además una diplomatura de derecho de las Comunidades Europeas otorgada por la Universidad Complutense (1.994). Pedro se incorporó a Ramón Hermosilla & Gutiérrez de la Roza en 2.006 tras pasar por el despacho americano Baker&Mckenzie (1.995-1.999) y después por el bufete británico Clifford Chance (1999-2006). Su experiencia se centra en las áreas de litigios, arbitrajes nacionales e internacionales y derecho mercantil. Desde el año 1.996 compatibiliza el ejercicio de la abogacía con la docencia en el Instituto de Empresa, en el que imparte clases de derecho procesal y mercantil.

**D. Antonio J. Sánchez-Crespo Casanova**, Licenciado en Derecho, UCM. Consejero de empresa familiar especializado en cambio generacional, protocolo familiar y restructuración de empresas familiares. Autor de varias monografías sobre empresa familiar y derecho societario. Colaborador habitual en prensa económica y revistas especializadas en empresa familiar. Ha sido fundador y Socio Director de Grupo Lexconsult, Abogados, Director de la Asesoría Jurídica del Grupo Barreiros Hnos. y de Renault Vehículos Industriales en España. En la actualidad es Director de Sánchez Crespo Abogados y Consultores

**Dª Pilar Sánchez Prieto**, Licenciada en Psicología, UCM. Título de Especialista en Psicología, Clínica Grupo Luria. Socia-consultora de Grupo Luria. Experta en Asesoramiento y Diseño de Planes de Desarrollo de Competencias Personales, para empresas y organizaciones. Coach en competencias personales para diferentes sectores empresariales. Profesora asociada del Área de Recursos Humanos, Instituto de Empresa.